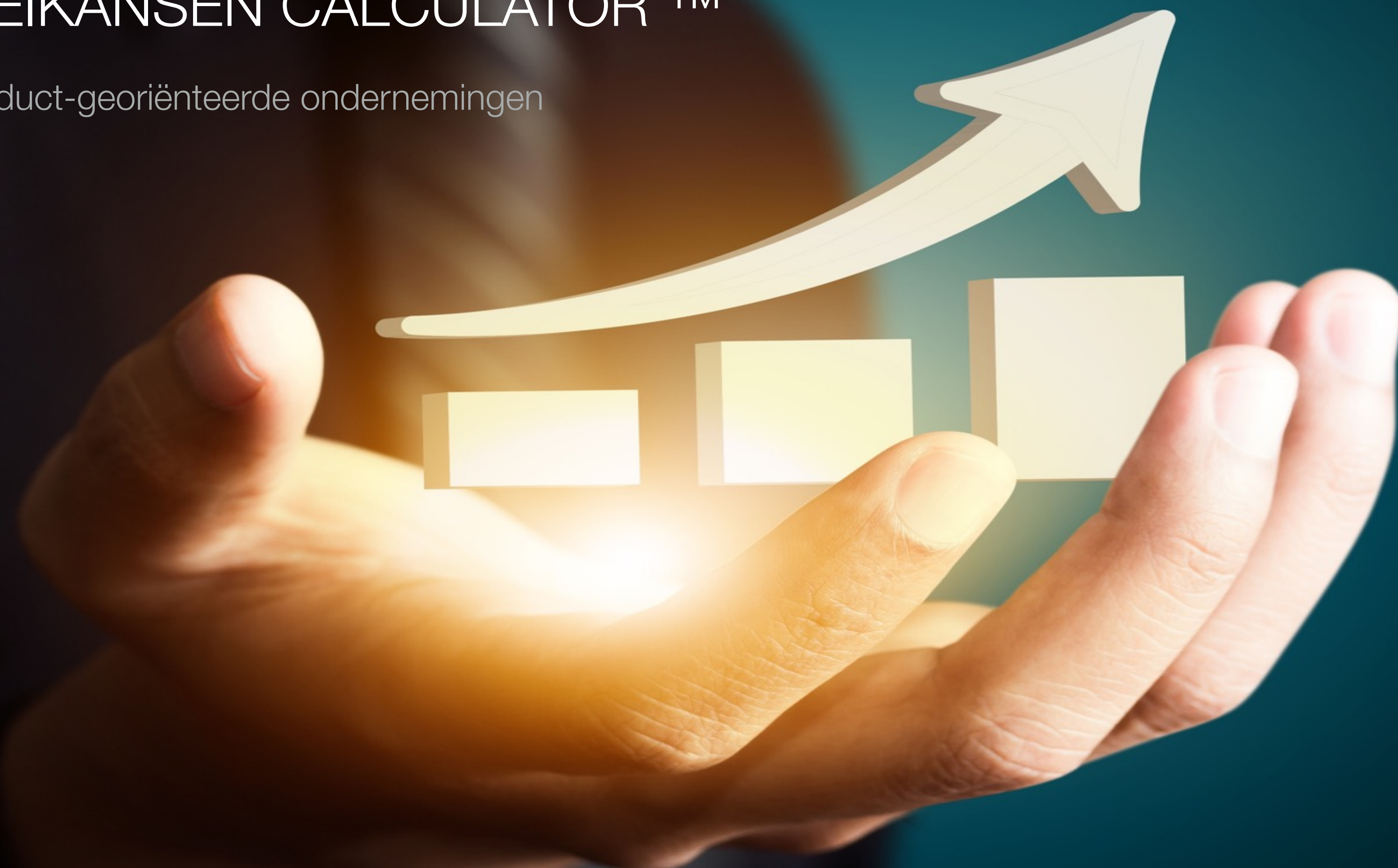


BROCHURE

GROEIKANSEN CALCULATOR™

voor product-georiënteerde ondernemingen



Vier van de vijf Nederlandse product-georiënteerde ondernemingen willen substantieel groeien

Twee van de drie realiseren dit echter niet of nauwelijks

De GroeikansenCalculator™ toont uw groeipotentieel en wat u op cruciale punten kunt doen om succesvoller te groeien

GROEIKANSEN BESTAAN OVERAL ! MAAR WEET U HOE DEZE TE REALISEREN ?

Vier van de vijf Nederlandse product-georiënteerde ondernemingen willen substantieel groeien. Twee van de drie realiseren dit echter niet of nauwelijks.

Ondanks populair volksgeloof is substantiële groei echter niet voorbehouden aan start-ups en ondernemingen met "sexy" technologie. Groei kan worden gerealiseerd in bijna elke markt, ook in "verzadigde" markten.

De praktijk - en onderzoek hiernaar - heeft aangetoond dat de aanpak van succesvolle groeibedrijven op belangrijke punten overeenkomt en op die punten verschilt van hen die niet substantieel groeien.

De GroeikansenCalculator™

- **biedt inzicht** in groeipotentieel en factoren die cruciaal zijn voor substantiële groei;
- **geeft antwoord** op de vraag hoe uw aanpak zich op cruciale punten verhoudt tot die van succesvolle groeiers en wat u kunt doen om succesvoller te groeien.

DE GROEIKANSENCALCULATOR™ BIEDT INZICHT EN GEEFT ANTWOORD

Samen met u kijken wij kritisch naar **acht sleutelgebieden** om snel en effectief te ontdekken waar zich voor uw onderneming groeikansen bevinden.



De acht sleutelgebieden die onder de loep worden genomen zijn:

- | | |
|---------------------|--------------------|
| 1. Marktinzicht | 5. Leiderschap |
| 2. Business model | 6. Organisatie |
| 3. Strategie | 7. Ondernemerschap |
| 4. Waardepropositie | 8. Innovatie |

In de GroeikansenCalculator™ meten we alléén datgene dat nodig is voor het realiseren van **substantiële groei** en niet hetgeen nodig is om "business as is" voort te zetten.

EFFECTIEVE AANPAK VOOR BEDRIJVEN MET GROEI AMBITIE

Jaymera werkt met een **aanpak** die zich heeft bewezen in gevestigde en goed lopende product-georiënteerde bedrijven met een stevige groei ambitie.

Stap 1 is een kennismaking en oriëntatie met een ervaren en inspirerende adviseur. Het is een vrijblijvende sessie waarin we kijken of er een klik is en wat de mogelijkheden zijn. Alleen als het zinvol is, gaan we de volgende verdiepende fase in. Deze stap is kosteloos.

Stap 2 is een GroeikansenCalculator™ sessie. Hierin brengen we kosteloos in kaart wat het groei-potentieel is, hoe uw aanpak zich verhoudt tot die van succesvolle groeiers en wat u kunt doen om succesvoller te groeien.

Mocht u aan de hand van de verkregen inzichten aan de slag willen met het realiseren van groeikansen dan doen we dit in **stap 3** met het GroeiAccelerator™ programma aan de hand van heldere doelstellingen en een voor uw situatie op maat gemaakt actieplan.

DE EERSTE STAP NAAR SUCCESVOLLE GROEI

Voor **deelname** en vragen of meer informatie kunt u contact opnemen met Raoul Diederer via email raoul@jaymera.nl of telefonisch 06-34888168.

Jaymera is een groei & innovatie consultancy, opgericht in 2008. Wij helpen product-georiënteerde ondernemingen organisch te groeien. Door samen innovatieve strategieën en business modellen te ontdekken en ontwikkelen.

www.jaymera.nl

